

Haciendo uso de la Gestión de Datos Maestros para habilitar, sobrevivir y mantener la transformación a SAP S/4HANA

Las empresas de todo el mundo están migrando a S4/HANA, la plataforma más nueva e innovadora de SAP, con miles de funciones nuevas a seguir. Para mantenerse dentro del soporte estándar, los clientes deben hacer la transición hasta 2027.

Para algunos, el viaje llevará años; las migraciones más complejas pueden tardar una década o más. Especialmente para las grandes multinacionales que han alcanzado escala a través de una combinación de crecimiento orgánico y fusiones y adquisiciones. El resultado es un mosaico de varios sistemas ERP, impulsados por una combinación inconsistente de soluciones de gestión de datos maestros (MDM) de proveedores, materiales y clientes así como procedimientos y procesos.

Todo esto puede llevar a que la migración a SAP S/4HANA® sea una tarea dispendiosa, costosa y riesgosa, además de requerir una variedad de herramientas respaldadas por una inversión que fácilmente puede alcanzar las ocho o nueve cifras. Una gran empresa centrada en SAP determinó que necesitaría 30 herramientas de software separadas y un esfuerzo de integración igualmente extenso y costoso.

Para hacerlo aún más difícil, en el proceso, las organizaciones deben mantener el negocio en pleno funcionamiento, tanto en su legado como en el nuevo S/4HANA, hasta que sea posible una implementación completa en todo el ecosistema empresarial global.

Tome el control de la migración con una plataforma MDM flexible e independiente

El MDM generalmente se implementa para respaldar un panorama tecnológico y resolver puntos débiles específicos, por ejemplo, brindando una fuente única de la verdad sobre la información de producto. En algunas ocasiones, también sigue la transición a un nuevo sistema ERP. Sin embargo, se ha descubierto que comenzar este proceso con un MDM puede generar beneficios sustanciales, especialmente si la plataforma es independiente de los sistemas ERP con la flexibilidad de proporcionar un gobierno sobre los mismos.

La plataforma MDM Multidominio de Stibo Systems está diseñada para admitir un modelo de datos flexible/extensible que no se basa en el marco de una solución ERP específica. Para las empresas que planean su camino hacia S4/HANA, ofrece una opción diferente y más rentable, que les permite no solo mitigar el riesgo, sino también continuar prosperando y cosechando una gran cantidad de beneficios adicionales mientras preparan sus datos para el proceso de migración.

Si bien se podría suponer que los ERP específicos de gobierno de datos también pueden hacer esto, la realidad es que respaldar un panorama operativo, geográfico y de proveedores diverso de esta manera requiere una personalización costa e insostenible, si es que es factible.

Beneficios clave de usar el MDM de Stibo systems para soportar la migración a SAP S/4HANA.

- Diseñado para trabajar en diversos entornos El modelo de datos flexible es compatible con soluciones ERP comunes, poco comunes e incluso personalizadas
- Tiempo de valorización rápida Capture el valor comercial de una única fuente de la verdad para proveedores, clientes y materiales reduciendo costos, aumentando ventas y mitigando el riesgo de la cadena de suministro desde el inicio del proceso de transformación
- Transición fluida/ "Mantenga las luces encendidas"
 Administre de manera efectiva los datos maestros críticos en un panorama de TI diverso (Ej: multiples soluciones ERP)

Respaldando la calidad y el gobierno de datos durante todo el proceso de migración

El MDM de Stibo Systems proporciona un modelo de datos flexible y configurable que permite acomodar ERP comunes y esotéricos. La vinculación de múltiples estructuras de registros para el mismo cliente o proveedor, permite la sincronización con sistemas heredados, además de generar registros dorados para S/4HANA, habilitando flujos

de trabajo para el gobierno de datos donde estos podrán ser gestionados de una forma ordenada. Después de configurar modelos de datos relevantes, es posible realizar el emparejamiento y

la fusión automatizadas en/a través del registro de origen seguido de una revisión de expertos. El resultado se convierte en un registro de oro para el sistema de destino.

Este enfoque de mejora continua mitiga algunas de las deficiencias típicas de las conversiones estáticas, como la pregunta "que sucede a continuación" a medida que avanza el ritmo de los negocios. Nuevos clientes, proveedores y materiales siguen llegando, lo que exige una deduplicación continua y que los datos se mantengan de manera consistente en los sistemas heredados y las implementaciones de S/4HANA. Estos cambios constantes conllevan riesgos y requieren un gobierno de datos continuo además de un trabajo duro y propenso a errores. Esto también evita el uso de herramientas de gobierno de datos específicas del ERP que generalmente implican extensos códigos desechables. Con Stibo Systems, los



Habilitando el camino a SAP S/4HANA con el MDM Mulltidominio de Stibo Systems

El MDM de Stibo Systems empodera a los equipos de migración ofreciendo un gobierno de datos y manteniendo los sistemas heredados sincronizados, mientras alimenta SAP S/4HANA con golden records a través de todos los tipos de datos y dominios.



cambios en la fuente de datos se pueden administrar automáticamente a través de reglas comerciales o flujos de trabajo de expertos en la materia.

Entregando valor a corto plazo mientras se prepara el camino para el éxito a largo plazo

El MDM de Stibo Systems puede mejorar la calidad de los datos y habilitar el valor comercial durante todo el proceso de migración, antes de que se complete la implementación de S/4HANA. Permitir que los líderes empresariales aborden preguntas como "¿quién es nuestro mayor cliente" o "proveedor" o "¿qué porcentaje de compras se realizan con nuestro descuento global negociado?"

Con un panorama de diversos ERP, estas preguntas pueden ser difíciles - o incluso imposibles- de responder, excepto dentro de una geografía particular, unidad de negocios o sistema ERP único.

Con una fuente única y confiable de datos de clientes, proveedores y materiales, los usuarios pueden responder definitivamente estas preguntas. Asi mismo, tendrán la posibilidad de usar esta información para concentrarse en los clientes clave, negociar de manera más efectiva con los proveedores y monitorear el cumplimiento de los contratos. Al conocer mejor a sus clientes, las empresas pueden aumentar sus ingresos, teniendo una visión de 360° de sus

proveedores y así negociar mejor los descuentos. Y con una visión global de los materiales, las compras se pueden realizar a precios negociados para reducir costos y mejorar el resultado final.

Por supuesto, cuando se complete el viaje a S/4HANA, habrá muchos otros beneficios. Pero tampoco hay razón para retrasar la generación de valor empresarial cuando se cuenta con un MDM multidominio a corto plazo.

El experto en ERP se encuentra con el experto en datos empresariales

Stibo Systems es un innovador comprobado en la gestión de datos empresariales, con amplia experiencia empoderando compañías líderes a impulsar el éxito en diversas industrias y alrededor del mundo. Habilitamos en **fabricantes y marcas innovadoras** que migran a S/4HANA desde SAP, el nombre más confiable en ERP, la construcción de una base de información precisa, confiable y transparente para acelerar el crecimiento del negocio.

Para encaminar el proceso de migración de S/4HANA de su empresa y obtener más información sobre cómo MDM habilita experiencias atractivas y generadoras de ingresos para una variedad de industrias y sistemas empresariales, visite stibosystems.com/es

Acerca de Stibo Systems

Stibo Systems, empresa de gestión de datos maestros, es la fuente confiable de MDM. Nuestras soluciones son la fuerza motriz de las empresas con visión de futuro en todo el mundo que han liberado el valor estratégico de sus datos maestros, lo que las empodera para mejorar la experiencia del cliente, impulsar la innovación y el crecimiento, y crear una base esencial para la transformación digital. Ofrecemos a las organizaciones la transparencia que requieren y desean - una vista única y precisa de sus datos maestros - para que puedan tomar decisiones informadas y lograr objetivos de escala, alcance y ambición. Stibo Systems es una filial privada del grupo Stibo A/S, fundada en 1794, y tiene su sede en Aarhus, Dinamarca. Para obtener más información, visite **stibosystems.com/es**.